

## **LA FATTURAZIONE ELETTRONICA**

**“Fare sistema: la collaborazione tra imprese”**

### **Il progetto DAFNE**

*Dr. Ing. Stefano Novaresi*

**Vice-Presidente Consorzio DAFNE**

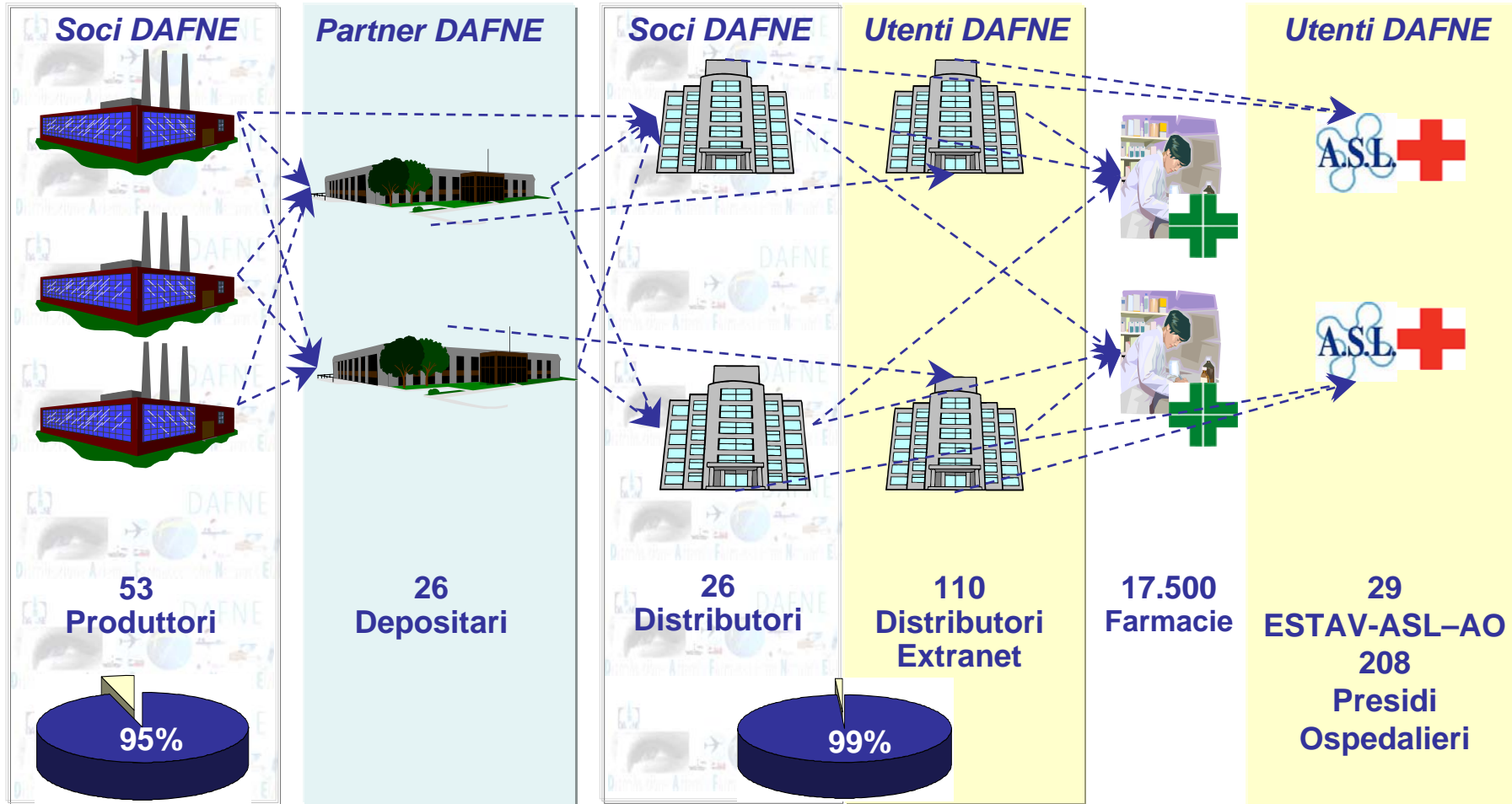
\*\*\*

Direttore Centrale Operations

Gruppo Comifar

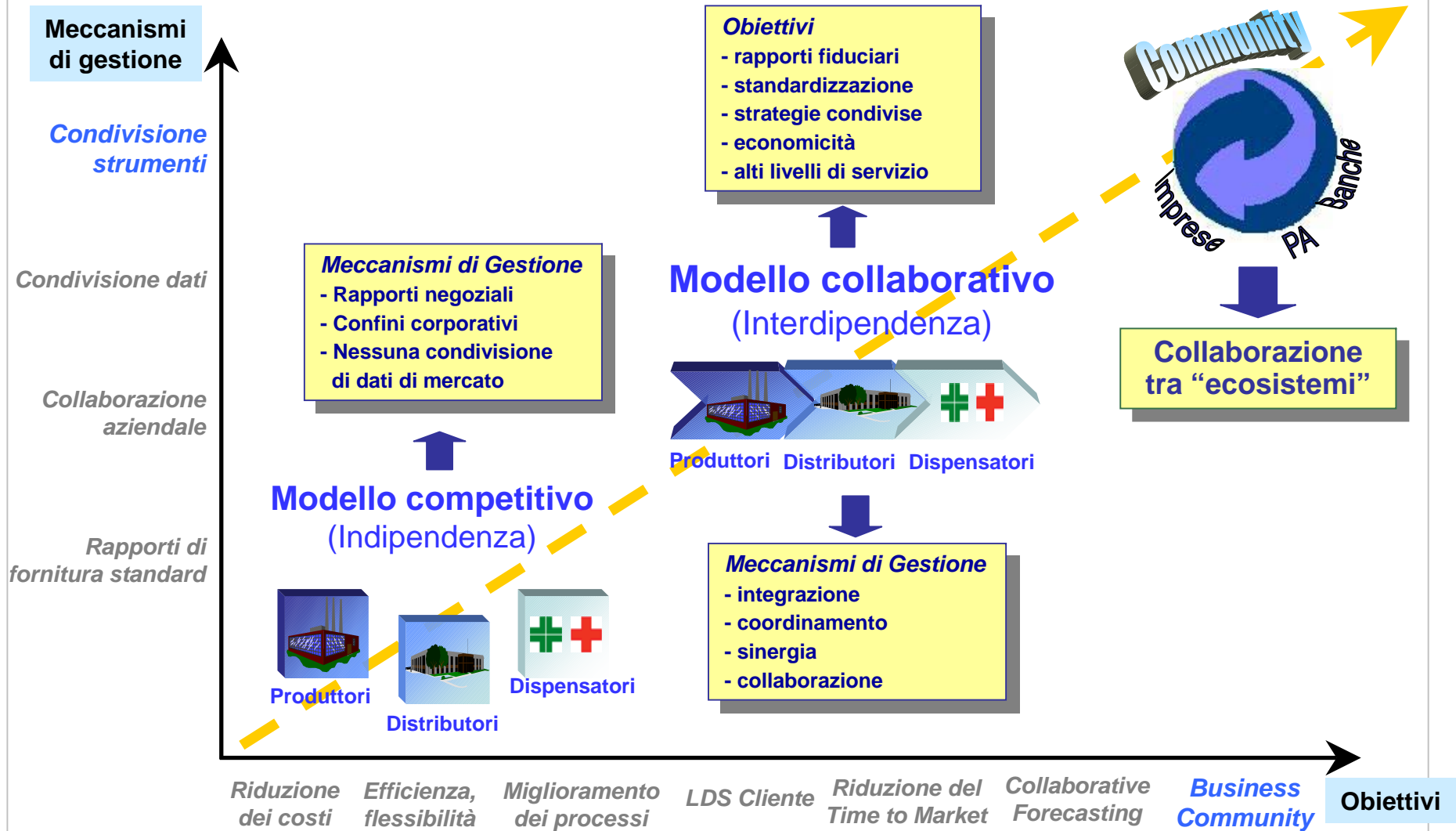
# Il consorzio DAFNE

## La filiera estesa



**Transato Totale 25 mld €**

# Evoluzione del rapporto di filiera



# Dal B2B alla Community

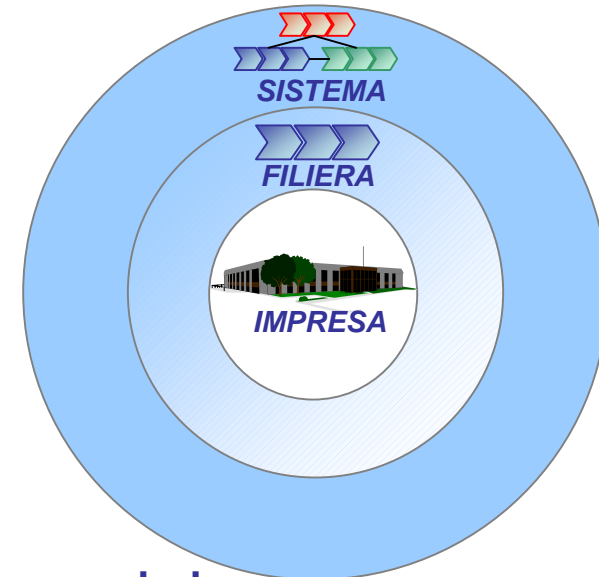
Cambiare l'approccio al mercato è oggi un'esigenza centrale per le aziende che devono raggiungere alti livelli di servizio mantenendo l'economicità



La Collaborazione è l'opportunità per fare innovazione partendo da processi operativi semplici allargando a porzioni sempre più ampie del trade process

## Vantaggi della Collaborazione

- Miglior comunicazione
- Condivisione delle informazioni
- Ricerca e innovazione
- Sincronizzazione dei processi
- Efficienza
- Partnership mirate



Ci si trova a "fare sistema" anche senza volerlo



La Fattura Elettronica è fattore abilitante all'integrazione di "2° livello" non solo lungo la Filiera ma nel Sistema

# I volumi del Consorzio DAFNE



Documenti scambiati nel 2008	
Ordini	750.000
Conferme d'ordine	280.000
Fatture	27.000
DDT	25.000
<b>Totale Documenti</b>	<b>Oltre 1 Mln</b>

Volumi potenziali Fattura Elettronica		
	Valori Medi Anni Consorzio (Hp. 75% consorziati)	
	Fatture Attive	Fatture Passive
Azienda Farmaceutica	2,5 mio	1 mio
Distributore Intermedio	4 mio	2 mio
<b>Totale</b>	<b>6,5 mio</b>	<b>3 mio</b>

# DAFNE: progetto Fattura Elettronica un percorso fatto di collaborazioni...



*Analisi normativa  
Compliance flussi esistenti (certificazione PWC)*

2005 - 2006

*Incontri ABI-CBI.  
Verifica compatibilità std DAFNE con modello CBI2*



Inizi 2006

*Partecipazione Osservatorio B2B  
Politecnico di Milano*



2006

*Definizione architettura e flussi documentali del modello scelto*

2007

*Stesura capitolato e griglia di valutazione*

Fine 2007

*Analisi mercato e individuazione Providers*

Inizi 2008

*Screening offerte :  
presentazione soluzioni  
incontri con campione aziende / distributori  
approfondimenti offerte economiche*

Giugno-Luglio 2008

*Scelto il provider*

Ottobre 2008

*Definizione requisiti e sigla del contratto*

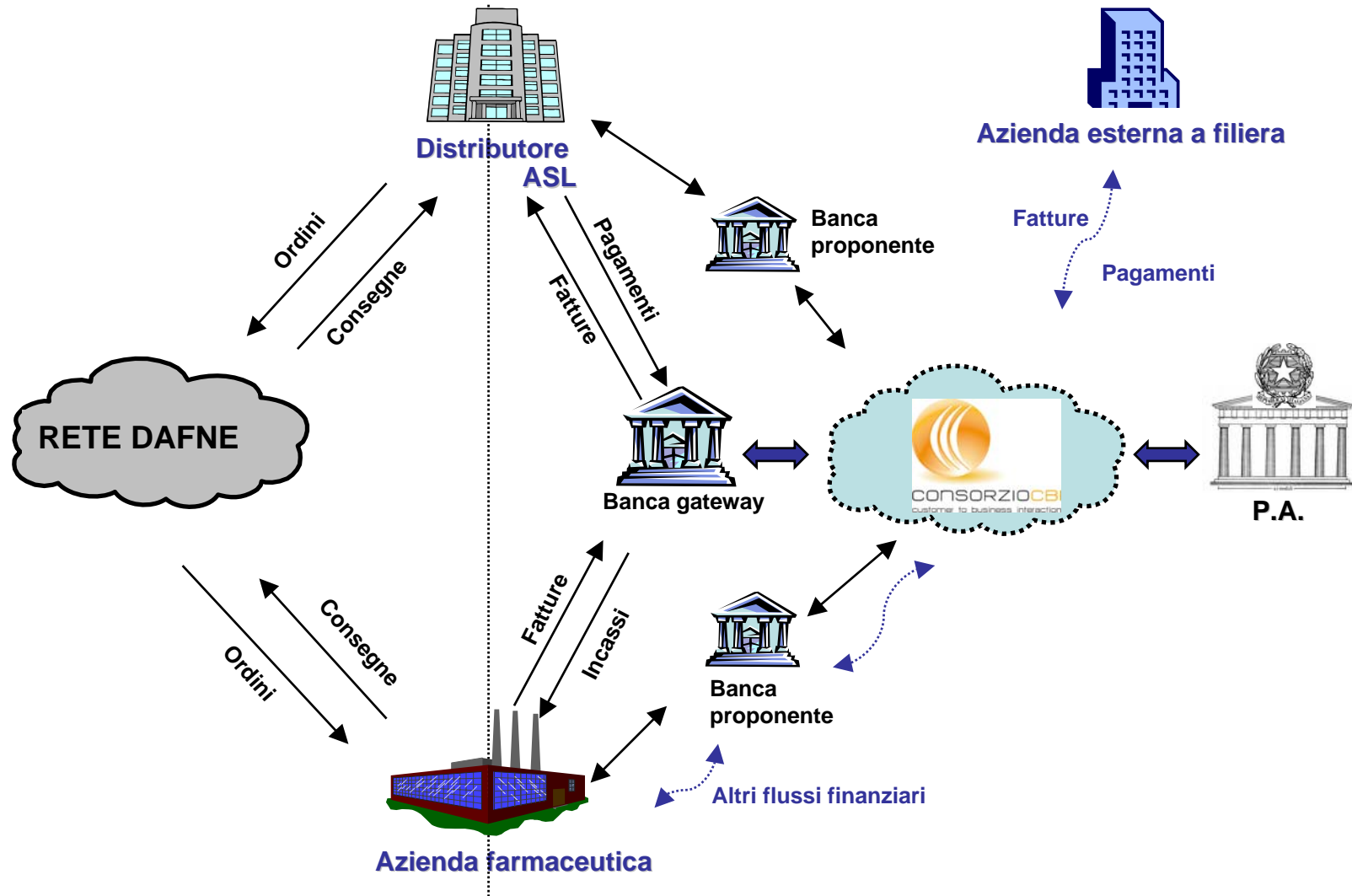
Aprile 2009

*Start up e Early Adopter*

Maggio 2009



# La Fatturazione Elettronica Architettura del network



# DAFNE: Fattura Elettronica

## Obiettivi del Progetto



La soluzione ABI / CBI2 permette di evolvere dalla fatturazione elettronica (obiettivi di I livello) alla gestione integrata del ciclo O-T-C (obiettivi di II livello)

Di 1° livello "Tattici"	<i>Emissione fattura elettronica</i>
	<i>Delivery multicanale e multiformato</i>
	<i>Archiviazione sostitutiva :</i> - <i>ciclo attivo</i> - <i>ciclo passivo</i>
Di 2° livello "Strategici"	<i>Servizi finanziari a valore aggiunto (anticipo fatture, riconciliazione automatica, ecc...)</i>
	<i>Gestione transazioni attive e passive esterne al market place</i>
	<i>Interfacciabilità documenti in entrata con ERP aziendale</i>



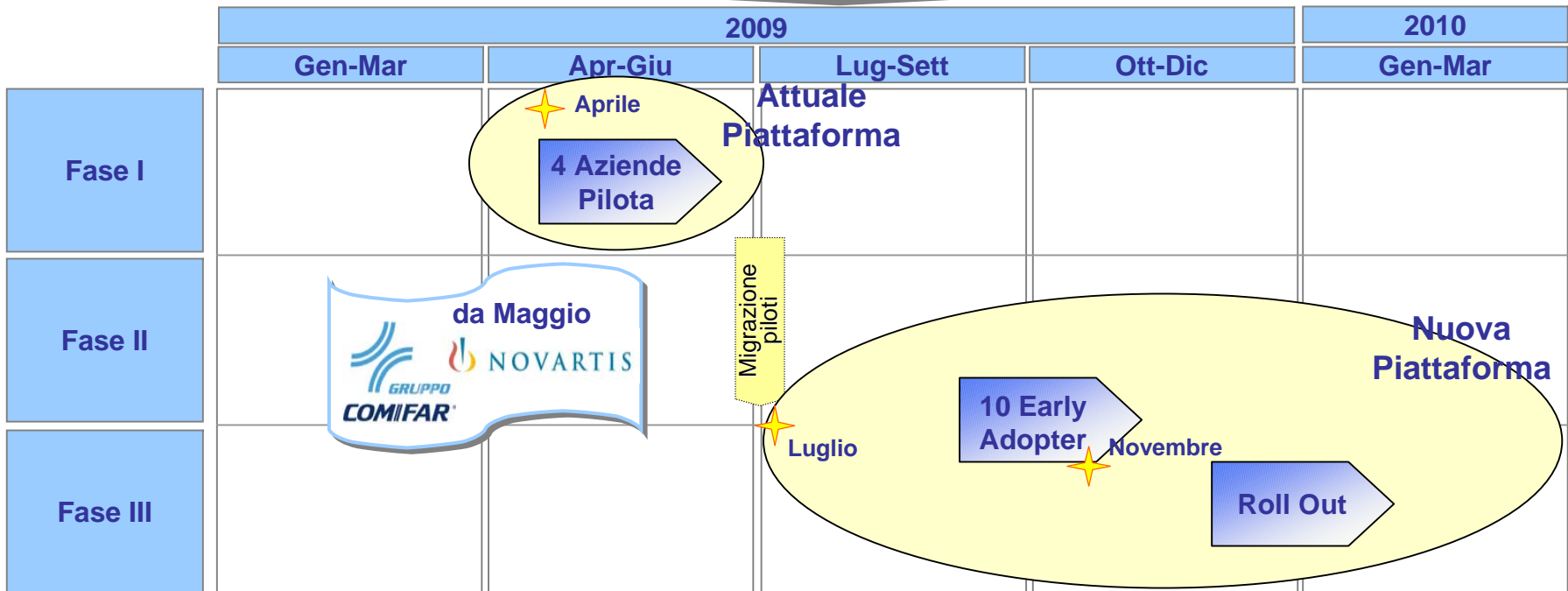
# La Fatturazione Elettronica Road Map



Con il progetto “Fatturazione Elettronica” DAFNE da comunità B2B a comunità B2B di “2° livello”, grazie alla collaborazione con CBI e al progetto con Intesa Sanpaolo



## Master Plan del Progetto



**La Fatturazione Elettronica ha “il plusvalore” di abilitare “l’essere Sistema”**



***Grazie per la vostra attenzione!***  
***stefano.novaresi@comifar.it***



[WWW.CONSORZIODAFNE.COM](http://WWW.CONSORZIODAFNE.COM)



[www.gruppocomifar.it](http://www.gruppocomifar.it)